Arrow University

7 ottobre 2025

#GraduateYourBusiness

Scopri i dettagli degli interventi cliccando la fascia oraria desiderata

10:30 - 11:00 11:15 - 11:45 12:00 - 12:30 14:30 - 15:00 15:15 - 15:45 16:00 - 16:30

Orario	Sala 1	Sala 2	Sala 3	Sala 4	Sala 5	Sala 6
08:30 - 09:45	Registrazione					
09:45 - 10:15	Apertura ufficiale					
10:30 - 11:00	TREND MICRO	KEYSIGHT	SYMANTEC	NETAPP	DEMO LAB Tenable	INFOBLOX
11:15 - 11:45	THALES	F5	CHECK POINT	MICROSOFT	DEMO LAB Symantec	HUAWEI
12:00 - 12:30	CITRIX	LIBRAESVA	VMWARE	RSA	DEMO LAB Microsoft	OPENTEXT
12:30 - 14:30	Pranzo					
14:30 - 15:00	EXAGRID	ARROW COMPONENTS	CYBERGURU	COMMVAULT	DEMO LAB Symantec	QUANTUM
15:15 - 15:45	XFUSION	ENTRUST	TENABLE	QUEST	DEMO LAB Forcepoint	INFINIDAT
16:00 - 16:30			ARROW MANAGED SERVICES ★	ARROW Cloud Amplification Program ★	DEMO LAB Symantec	
16:45 - 17:15	Premiazioni e chiusura evento					
17:15 - 20:00	Arrow Party					

Indietro

Fascia oraria 10.30 - 11.00

Sala 1

Security
Technical

Prevedere per proteggere: la nuova era della cybersecurity assistita da IA
Luca De Fassi - Sales Engineer Trend Micro

Scopri come l'evoluzione verso un approccio proattivo e un uso ragionato dell'IA aiutano a difendersi dalle moderne minacce, prevenire gli incidenti e moltiplicare la capacità di azione dei team di sicurezza, guadagnando così agilità, resilienza digitale e visibilità dinamica dei rischi.

Sala 2

Security
Cloud
Data Center
Networking
Technical
Sales

Andare oltre le basi: validare la rete e la cybersicurezza con Keysight
Giuliano Cognini – Keysight Account Manager Italia Enterprise Market
Lionel Hayere – Keysight Channel Manager South Europe

Keysight è leader nell'innovazione dei test e della visibilità per reti e cybersecurity. Con la crescente complessità digitale, le nostre soluzioni aiutano le aziende a testare, proteggere e ottimizzare le infrastrutture, guidando la trasformazione digitale.

Sala 3

Security
Technical
Sales

Il futuro è gestito
Achraf Laqdime - Business Unit Manager Broadcom
Maurizio Modica - Presales System Engineer

Il futuro è gestito: con i Managed Services Arrow per Symantec hai un alleato sempre operativo e parte del tuo team. Non solo prevenzione ma anche configurazioni, monitoraggio 24/7 e gestione proattiva che garantiscono sicurezza ai clienti e nuove opportunità ai partner

Sala 4

Sales

NetApp: l'infrastruttura intelligente per l'AI che genera valore
Massimo Mondiani - Regional Partner Manager NetApp

Con NetApp, l'intelligenza artificiale diventa una leva strategica per la crescita. Offri ai tuoi clienti una piattaforma dati sicura, scalabile e pronta per l'AI, in grado di accelerare i progetti e generare valore concreto. Le soluzioni NetApp permettono alle aziende di scalare facilmente le operazioni AI, riducendo i tempi di sviluppo e migliorando l'efficienza operativa. Scopri come trasformare l'AI in una vera opportunità di business.

Sala 5

Sessione DemoLab: Tenable
Tenable One in azione: dall'esposizione al decision making - Scopri come tradurre asset, vulnerabilità e minacce in visibilità e scelte strategiche.

Demo Lab

Spazio dedicato alla sperimentazione pratica di soluzioni tecnologiche proposte da Arrow. Un'occasione per toccare con mano l'innovazione, analizzare funzionalità e valutare applicazioni concrete in un contesto collaborativo.

Sala 6

Security
Cloud
Networking
Sales

Pre-emptive Security con il DNS: come non essere il paziente zero
Riccardo Canetta - Country Sales Manager Med Countries Infoblox

E' ormai risaputo che ogni comunicazione inizia con una richiesta DNS e che filtrando le richieste DNS è possibile bloccare circa il 90% dei malware. Per questo, diversi player sul mercato ormai parlano di sicurezza del DNS. La maggior parte dei vendor però è ancora oggi focalizzata sulla riduzione del tempo necessario a rimediare un incidente. Infoblox, invece, ha fatto un passo verso sinistra, specializzandosi nella pre-emptive security per bloccare i malware prima che si attivino nella rete. In questo intervento vedremo inoltre come, sfruttando l'analisi dei DNS, la divisone Threat Intelligence di Infoblox segue le infrastrutture dei gruppi criminali e le blocca prima ancora che vengano utilizzate dai loro clienti.

Indietro

Fascia oraria 11:15 - 11:45

Sala 1

Thales, il vantaggio competitivo nella Data e App Security
Emir Rahic Bassani - Sales Engineer Thales
Gabriele Buratti - EMEA South SE Manager Thales

Technical · Security · Sales · Cloud

THALES

Fondamenta di Application e Data Security sicure ed efficaci, sulle quali costruire non solo protezione ma anche fiducia, continuità operativa e valore aggiunto per il business, trasformando la sicurezza da semplice requisito a vero fattore di competitività.

Sala 2

Sicurezza e Prestazioni nell'Era del Multicloud e dell'AI
Enrico Filipazzi – Sales Engineer F5

Security · Technical

Sicurezza, Prestazioni e Semplicità. Come coniugare semplicità ed efficacia con F5, per risolvere le sfide aziendali nell'era dell'AI e del multicloud networking

Sala 3

SASE & Hybrid Mesh: il nuovo paradigma della sicurezza agile e scalabile di Check Point
Antonino Ielo, Security Engineer, Check Point
Alice Podini - SASE & SSE Sales Specialist Commercial, Check Point

Security · Technical · Sales

CHECK POINT

Scopri come Check Point Infinity rivoluziona la cybersecurity aziendale con una piattaforma cloud unificata che integra SASE e Hybrid Mesh. Garantisce sicurezza avanzata, accesso Zero Trust e protezione in tempo reale per utenti remoti e on-site. Un'opportunità per semplificare la gestione IT, ridurre costi e trasformare la sicurezza in un vantaggio strategico.

Sala 4

Insieme verso la trasformazione agentica: le opportunità per l'intero ecosistema con la piattaforma Microsoft AI
Fabiano Finamore - SMB Business Lead Western Europe Microsoft

Microsoft

L'IA è ormai una forza concreta che sta ridisegnando il modo in cui pensiamo, creiamo e collaboriamo. Le aziende più visionarie stanno già integrando agenti digitali nei processi. Ma la vera sfida non è solo tecnologica. In un Paese dove solo il 46% delle persone possiede competenze digitali di base, è fondamentale investire in formazione e inclusione. Strumenti come Microsoft Copilot non si limitano all'automazione, ma favoriscono la collaborazione tra persone e AI, creando innovazione e nuove opportunità.

Sala 5

Sessione DemoLab: Symantec
Email Security Cloud: le funzionalità di Isolamento e Data Loss Prevention

Demo Lab

Spazio dedicato alla sperimentazione pratica di soluzioni tecnologiche proposte da Arrow. Un'occasione per toccare con mano l'innovazione, analizzare funzionalità e valutare applicazioni concrete in un contesto collaborativo.

Sala 6

Infrastructure in AI era powering performance and security
Luca Gotti - Data Storage Business Development Manager Huawei Enterprise Italia

Data Center · Sales

HUAWEI

Huawei si pone come leader di mercato nelle infrastrutture Storage grazie ai grandi investimenti in ricerca e sviluppo. La disponibilità e la fruibilità del dato passano da soluzioni che possano offrire massima efficenza, prestazione e sicurezza. La costante crescita nel mercato IT italiano è dovuta all'ottima qualità dei prodotti Datacenter e dalle soluzioni Cloud & Private Cloud che Huawei ha sviluppato da oltre 15 anni e che vengono apprezzati anche nel mercato europeo.

Indietro

Fascia oraria 12:00 - 12:30

Sala 1

Innovazione e risparmio: il vantaggio di Citrix Universal Hybrid Multi-Cloud
Simone Ferrari - Presales Manager Arrow ECS

Data Center
Sales

Ogni azienda affronta sfide diverse: lavoro remoto, sicurezza, networking e cloud.
Citrix Universal Hybrid Multi-Cloud include in un'unica licenza: più funzionalità, integrazione nativa e costi inferiori, con la flessibilità di gestire nuovi casi d'uso aziendali senza costi aggiuntivi.

Sala 2

DMARC & AI: La nuova frontiera della sicurezza email aziendale
Mattia Franzoni - Distribution Manager Italia Libraesva

Security
Sales

Come l'approccio del "Privacy by Design", centro della filosofia Libraesva, si applichi a temi come la direttiva NIS2 e la protezione dell' e-mail ai tempi della AI.

Sala 3

Verso la Piattaforma Unificata del Futuro
Rodolfo Rotondo - Business Solution Strategist Director

Technical
Sales
Cloud

Superare frammentazione e complessità per costruire una base digitale solida, sicura e flessibile. Una piattaforma che unisce innovazione, governance e scalabilità, trasformando l'infrastruttura in un fattore abilitante per il business.

Sala 4

Il mondo senza password: Guida rapida per il partner
Roberto Branz - Channel Account Executive Italy RSA
Pietro Valente - Senior Sales Engineer RSA

Security
Sales

Perché scegliere RSA per il percorso di adozione delle Passwordless Authentication dei vostri clienti.
Con la sessione di oggi descriveremo perché l'evoluzione delle minacce e le esigenze di compliance portano all'adozione di Passwordless Authentication e perché RSA potrebbe essere il Partner da scegliere per supportarvi in questo viaggio di mitigazione e di riduzione di rischi legati alla compromissione delle identità.

Sala 5

Sessione DemoLab: Microsoft
Defender XDR

Sei una PMI? Sei già stato sotto attacco informatico? Scopri come avere la visibilità totale delle minacce o dei comportamenti sospetti di livello Enterprise all'interno della tua infrastruttura, grazie a Defender Suite (e Purview Suite).

Sala 6

Opentext: un'offerta modulare per difendere le aziende da minacce interne e cyber-attacchi parastatali
Daniele Giagnoli - OT Lead Solutions Consultant Opentext

Security
Technical

OpenText muove i primi passi verso una suite integrata di servizi di NearSpace (analisi interna, comportamentale) e FarSpace (analisi esterna, intelligence sulle minacce) analysis della sicurezza grazie a TDR e Adversary Signals Analytics. Questa sinergia offre una visibilità olistica per rilevare, investigare e rispondere efficacemente alle minacce provenienti dall'interno e dall'esterno della rete.

Indietro

Fascia oraria 14:30 - 15:00

Sala 1

ExaGrid Tiered Backup Storage: Protezione Completa e Recupero dai Ransomware

Security
Sales

Alberto De Marzi - Territory Sales Manager Exagrid
Vincenzo Lorusso - Territory Sales Manager Exagrid

ExaGrid is unique in its approach to backup storage security. In addition to our comprehensive security with ransomware recovery, ExaGrid is the only solution with a non-network-facing tier, a delayed delete policy, and immutable data objects. Learn how ExaGrid's security features can help you recover after a ransomware attack.

Sala 2

AI in the Medical World: guiding the future

Technical
Data Center

Davide Ferrari - Solution Field Application Engineer Arrow Electronic Components

Esploreremo l'impatto dell'intelligenza artificiale nella tecnologia medicale e nella diagnostica, evidenziando innovazioni, benefici e sfide. Verranno analizzati casi d'uso concreti, come l'analisi predittiva e il supporto decisionale, mostrando come l'IA stia trasformando la medicina moderna.

Sala 3

La Nuova Frontiera Security Awareness

Security
Sales

Stefania Danzi - Channel Account Manager Cyber Guru

La sicurezza oggi passa dalle persone. Con l'acquisizione di Mantra, Cyber Guru inaugura una nuova era della Security Awareness, capace di combinare formazione immersiva, analisi comportamentale e tecnologie data-driven. Una sinergia che trasforma la consapevolezza in un vero vantaggio competitivo, offrendo ai partner la piattaforma più efficace, unica in contenuti, semplice da gestire e coinvolgente presente sul mercato.

Sala 4

Rafforzare la Resilienza IT: Strategie AI-driven per la Protezione e il Recovery dei Dati

Sales
Technical

Francesco Aeri - SE Channel Italy and Spain Commvault

La piattaforma Commvault Cyber Resilience offre protezione avanzata e ripristino intelligente dei dati per infrastrutture moderne, grazie all'integrazione di AI per il rilevamento di anomalie, la previsione delle minacce e l'automazione dei processi di risposta. Supporta ambienti ibridi e multicloud, garantendo ripristini rapidi e sicuri. Durante la sessione, saranno esaminate le tecnologie AI-driven, le strategie di recovery automatizzate e casi reali di implementazione con risultati misurabili.

Sala 5

Sessione DemoLab: Symantec

Symantec Net Security: Soluzioni Integrate per un Mondo Zero Trust

Spazio dedicato alla sperimentazione pratica di soluzioni tecnologiche proposte da Arrow. Un'occasione per toccare con mano l'innovazione, analizzare funzionalità e valutare applicazioni concrete in un contesto collaborativo.

Sala 6

Insieme per un Futuro Sicuro: Backup, Archiviazione Intelligente e Gestione dei dati freddi con Quantum

Data Center
Sales

Massimiliano Capoccetti - sr. Manager, Channels SEMEA Quantum

Scopri come Quantum affronta le sfide della gestione dei dati non strutturati con soluzioni scalabili, sicure e sostenibili: dal backup alla protezione ransomware, fino all'archiviazione a lungo termine. Durante la sessione verranno presentate anche le opportunità del programma di canale Quantum, pensato per offrire ai partner formazione, strumenti digitali, supporto tecnico e incentivi concreti. L'obiettivo è dimostrare come, con Quantum, sia possibile trasformare la gestione dei dati in un'opportunità di business ad alto valore aggiunto: maggiore sicurezza per i clienti, nuovi margini di crescita per i partner.

Indietro

Fascia oraria 15:15 - 15:45

Sala 1

Data Center

L'informatica al tuo servizio
Frank Qin - CEO xFusion Europe

La rapida crescita di xFusion in Europa grazie a server potenti e soluzioni intelligenti.
Progettata con un unico obiettivo: mettere l'informatica al servizio dell'industria, trasformando i dati in progresso concreto e alimentando l'innovazione nel mondo reale.

Sala 2

La Scadenza Imminente: Una Nuova Era per la Gestione dei Certificati
Giulio Gennari - Senior Technical Consultant Entrust

La durata dei certificati si ridurrà: 200 giorni (marzo 2026), 100 (marzo 2027) e 47 (marzo 2029). L'automazione è cruciale. Esploreremo il ruolo dell'automazione in questa transizione, fornendo strategie essenziali per costruire un robusto sistema di gestione del ciclo di vita dei certificati (CLM) e preparare al meglio le organizzazioni.

Sala 3

Security
Technical

Oltre la difesa: la rivoluzione della gestione dell'esposizione
Alessandro Gioso - Senior Channel Manager Italy Tenable

Negli ultimi anni, il panorama della cybersecurity è cambiato radicalmente.
Non si tratta più solo di proteggere i sistemi IT tradizionali, ma di gestire un ecosistema molto più complessi
Questo significa che il rischio informatico non è statico, ma in continua evoluzione.
La domanda non è se si verrà attaccati, ma *quanto velocemente possiamo identificare e ridurre le nostre esposizioni prima che vengano sfruttate.

Sala 4

Security
Sales

Cybersecurity e Dati a supporto dell'AI: Opportunità e rischi
Gianluca Possemato - Channel Manager Italy QUEST
Flavio Colombo – Sales Account Executive QUEST
Alessandro Falchetti – System Consultant QUEST

L'intelligenza artificiale sta trasformando il nostro mondo a un ritmo senza precedenti e le aziende si trovano ad un punto di svolta che determinerà la loro posizione nel mercato per i prossimi anni. Scopri come Quest Software, con la sua competenza ed esperienza, può aiutare i tuoi clienti a costruire le basi per un'adozione efficace dell'AI.

Sala 5

Sessione DemoLab: Forcepoint
Data Loss Prevention a 360°

Proteggi i tuoi dati dal furto, smarrimento o uso improprio, ma soprattutto da client gestiti e non gestiti.
Il dato può essere esfiltrato in varie modalità: scopri come evitarlo!

Sala 6

Security
Sales

Lo storage enterprise di Infinidat: prestazioni, affidabilità e semplicità d'uso al servizio della Cyber Resilience e dell'AI
Andrea Sappia - Senior Sales Engineer Infinidat

Cyber Resilience e AI sono trend chiave per gli IT Manager, le architetture basate su Retrieval-Augmented Generation (RAG) migliorano l'accuratezza dell'AI ma impongono storage ad alte prestazioni. Infinidat garantisce resilienza nativa, affidabilità e performance ideali per i workload RAG e la protezione dei dati.

Indietro

Fascia oraria 16:00 - 16:30

Sala 3

Arrow Managed Services: Sicurezza, Compliance e Backup in evoluzione ★

Achraf Laqdime - Business Unit Manager Broadcom in Arrow ECS
Gianluca Arria - Cloud Adoption Lead Arrow ECS

Security
Cloud
Sales
Technical

In un contesto normativo e tecnologico sempre più complesso, i servizi gestiti diventano uno strumento fondamentale per garantire continuità operativa.
Scopri il nostro approaccio alla sicurezza e conformità NIS2, e le ultime novità del Cloud Backup per 365 che ora si estende a Microsoft Entra ID.

Sala 4

Cloud Amplification Program & AWS by Arrow: soluzioni per crescere nel cloud ★

Luca Paganelli - Cloud Partner Development Program Lead Arrow ECS EMEA
Roxana Pesea - AWS Sales Lead Arrow ECS EMEA

Sales
Cloud

Scopriamo insieme come amplificare le tue opportunità nel mondo del cloud e hybrid cloud con Arrow Cloud Amplification Program (CAP) e come Arrow può aiutarti a raggiungere il successo con Amazon Web Services (AWS). Ti mostreremo come costruire un piano di sviluppo personalizzato e ottenere il massimo valore dalla collaborazione con Arrow.

Sala 5

Sessione DemoLab: Symantec

Symantec Messaging Gateway: Protezione ambienti di posta elettronica on premise

Demo Lab

Spazio dedicato alla sperimentazione pratica di soluzioni tecnologiche proposte da Arrow. Un'occasione per toccare con mano l'innovazione, analizzare funzionalità e valutare applicazioni concrete in un contesto collaborativo.

Indietro

Relatori

Achraf Laqdime - Business Unit Manager Broadcom

Achraf è un professionista con esperienza internazionale nella gestione di team e nello sviluppo di partnership strategiche, con una forte attitudine nel guidare progetti complessi e supportare partner e clienti. È apprezzato per la sua visione imprenditoriale, la capacità di creare valore e le relazioni solide che costruisce.

Alberto De Marzi - Territory Sales Manager Exagrid

Professionista delle vendite con oltre 20 anni di esperienza nella Data Protection e nella Cyber Resilience, supporta le aziende in Italia e in Europa con un approccio orientato alla vendita di soluzioni, al cloud e ai servizi SaaS. Specializzato nella creazione di relazioni solide e profittevoli a tutti i livelli aziendali.

Alessandro Falchetti – System Consultant QUEST

Solution Architect con oltre 25 anni di esperienza nel settore IT, esperto nella progettazione di soluzioni innovative per database, monitoraggio e replica di dati eterogenei.
Appassionato di architetture complesse, con una forte attitudine al problem solving e alla creazione di strategie che garantiscono continuità operativa, alta disponibilità e piani di disaster recovery. Orientato al cliente e focalizzato sul valore, trasformando esigenze complesse in soluzioni concrete e scalabili.

Alessandro Gioso - Senior Channel Manager Italy Tenable

Con oltre 35 anni di esperienza nel settore della cybersecurity, dal 2025 ricopre il ruolo di Channel Manager Italia presso Tenable dove coordina le attività di sviluppo dei reseller e della distribuzione, contribuendo alla crescita dell'azienda nel mercato italiano.
Nel corso della sua carriera, Gioso ha sviluppato competenze in ambito informatico sia in Italia che all'estero. Ha iniziato il suo percorso professionale in Telena Telecomunicazioni come Sales Engineer specializzato in sicurezza e networking. Successivamente, ha lavorato per Symantec, ricoprendo ruoli tecnico-commerciali e gestendo grandi clienti italiani. Oltre alle sue responsabilità professionali, Gioso ha condiviso le sue conoscenze attraverso articoli specializzati.

Alice Podini - SASE & SSE Sales Specialist Commercial, Check Point

Professionista del settore tech con esperienza in ambito cybersecurity e cloud, ha ricoperto ruoli commerciali e specialistici in aziende leader del settore. Attualmente in Check Point Software Technologies come SASE Sales Specialist per l'Europa del Sud. Appassionata di innovazione e Digital transformation, si occupa di supportare aziende nel percorso di digitalizzazione, verso un'infrastruttura IT più sicura e flessibile.

Andrea Sappia - Senior Sales Engineer Infinidat

Ingegnere elettronico con dottorato in Ingegneria Elettronica e Informatica, ha maturato esperienza in progetti IT complessi, focalizzati su ottimizzazione dei processi e continuità operativa. Oggi è Senior Sales Engineer in Infinidat, dove supporta le aziende nell'adozione di soluzioni di storage enterprise affidabili, scalabili e sicure.

Antonino Ielo, Security Engineer, Check Point

Una solida esperienza maturata in diversi system integrator ed un percorso professionale che parte dai ruoli di supporto fino all'ingegnerizzazione e implementazione di soluzioni di cybersecurity. In Check Point queste competenze vengono attivamente messe al servizio di partner e clienti, guidandoli nella scelta e nell'evoluzione del loro approccio alla sicurezza con l'obiettivo di aiutarli a costruire architetture solide e moderne, basate sui principi dello zero trust, per una protezione completa a 360°.

Indietro

Relatori

Daniele Giagnoli - OT Lead Solutions Consultant Opentext

Daniele Giagnoli, dopo aver conseguito una laurea in informatica presso l'Università degli studi dell'Aquila, ha conseguito un master in "Information and Communication Security". 15 anni di esperienza nel panorama dell'information security ove ha ricoperto i ruoli di consulente prima e specialista poi per la network security fino alla progettazione ed implementazione di una piattaforma per il monitoraggio delle intrusioni. Ad oggi ricopre il ruolo di Lead Solutions Consultant presso OpenText.

Davide Ferrari - Solution Field Application Engineer Arrow Electronic Components

Il mio percorso di studi si concentra sull'elettronica a partire dall'istituto tecnico, per poi portare ad un percorso di ingegneria dove ho sviluppato le mie conoscenze e la mia passione verso questa tecnologia.

L'interesse per l'elettronica e per l'innovazione mi hanno portato in Arrow, dove ho la possibilità di confrontarmi con tante realtà tutti i giorni, dando supporto ai clienti e promuovendo le innovazioni e il futuro.

Emir Rahic Bassani - Sales Engineer Thales

Sales Engineer con esperienza in sicurezza IT, in particolare in crittografia e gestione delle chiavi. Interessato a sicurezza e automazione, dedica tempo a studiare nuove misure di protezione dei dati. Ha affrontato un caso reale di disaster recovery, imparando a rafforzare l'infrastruttura. In passato ha organizzato eventi di sim racing e gaming in Italia, sviluppando buone capacità di coordinamento.

Enrico Filipazzi - Sales Engineer F5

Esperto Sales Engineer specializzato in Cybersecurity, con un focus sulla consulenza e il presales. Il suo ruolo consiste nell'aiutare i clienti a identificare le loro esigenze e a tradurle in soluzioni tecnologiche efficaci e sostenibili.
Ha un'ampia esperienza nel supporto a Partner e Clienti, occupandosi di training, presentazioni, demo e PoC. Crede fortemente nella collaborazione, nella condivisione delle conoscenze e nel mantenimento della fiducia di tutti gli stakeholder.

Flavio Colombo – Sales Account Executive QUEST

Appassionato da sempre di informatica e tecnologia, vanta oltre 40 anni di esperienza nel mondo dell'Information Technology. Ha iniziato la sua carriera come System Engineer, ruolo che ha ricoperto per 15 anni, per poi dedicarsi con entusiasmo e competenza al mondo dei dati, ambito in cui opera da oltre 25 anni.

Francesco Aeri - SE Channel Italy and Spain Commvault

Francesco Aeri è un professionista esperto nel settore IT con oltre vent'anni di esperienza, specializzato in soluzioni enterprise, prevendita tecnica e gestione di progetti complessi. Attualmente, ricopre il ruolo di Senior Sales Engineer Channel per Italia e Spagna presso Commvault, supportando i partner con attività di formazione e consulenza strategica incentrate su soluzioni di Cyber Resilience basate sull'intelligenza artificiale. La sua vasta esperienza comprende competenze trasversali in storage, cloud, networking e protezione dei dati, acquisite collaborando con aziende leader e clienti di alto profilo a livello globale.

Frank Qin - CEO xFusion Europe

Leader esperto con oltre 18 anni di esperienza nel settore ICT e Cloud, con un percorso di successo che spazia dalla Ricerca & Sviluppo alle Vendite. Vanta una comprovata capacità nel definire strategie vincenti e nella gestione di grandi team multiculturali, con oltre 200 persone a livello regionale. Con una profonda conoscenza dei settori Enterprise e Telecomunicazioni, l'attuale impegno è rivolto a guidare la crescita e la leadership di mercato di xFusion Digital Technologies Europe.

Indietro

Relatori

Gabriele Buratti - EMEA South SE Manager Thales

Manager nel settore della cybersecurity con oltre 25 anni di esperienza. Attualmente EMEA South SE Manager in Thales/Imperva, azienda in cui ha consolidato una carriera di oltre 17 anni, crescendo dal ruolo di Principal Security Engineer a quello manageriale. Il suo percorso include esperienze chiave in aziende leader come Fortinet e Netasq, partendo da solide basi tecniche come network e security engineer.

Gianluca Arria - Cloud Adoption Lead Arrow ECS

Gianluca Arria è Cloud Adoption Lead presso Arrow, con oltre 11 anni di esperienza nel settore IT. Specializzato in soluzioni cloud scalabili e sicure, ha lavorato con aziende di diverse dimensioni per ottimizzare le loro infrastrutture IT e guidare l'adozione di tecnologie cloud avanzate.

Gianluca Possemato - Channel Manager Italy QUEST

Channel Manager con una solida esperienza nel settore software, specializzato nello sviluppo e nella gestione di canali di vendita indiretti e partnership strategiche. Con oltre 15 anni di attività sul mercato B2B coordina le attività di sviluppo commerciale dell'azienda attraverso reseller, system integrator e distribuzione.

Giulio Gennari - Senior Technical Consultant Entrust

Giulio vanta una vasta esperienza nella leadership dello sviluppo software, con una specializzazione in piattaforme sicure per la personalizzazione di smart card e la gestione delle chiavi in ambito finanziario, governativo e aziendale. Attualmente, in qualità di Senior Technical Consultant presso Entrust, offre consulenza su tecnologie all'avanguardia per la protezione dei dati, che includono PKI, gestione delle chiavi, HSM, crittografia post-quantistica e firme digitali remote.

Luca De Fassi - Sales Engineer Trend Micro

Dalla doppia laurea in storia alla cybersecurity: un percorso anomalo, guidato dalla passione per l'analisi, i sistemi complessi e la ricerca di qualcosa di più grande. Dal 2022 nel team di prevendita Trend Micro, aiuta le aziende a creare strategie di difesa efficaci. Appassionato di ciò che è antichissimo ma anche delle novità della cybersecurity, unisce visione delle sfide moderne a esempi del passato, per rendere la sicurezza più accessibile.

Luca Gotti - Data Storage Business Development Manager Huawei Enterprise Italia

Supporto i clienti nell'evoluzione delle loro infrastrutture sfruttando le evoluzioni tecnologiche proposte da Huawei.

Luca Paganelli - Cloud Partner Development Program Lead Arrow ECS EMEA

Luca Paganelli, dopo aver lavorato come Cloud Brand Manager in Arrow ECS Italia, oggi ricopro il ruolo di Cloud Partner Development Program Lead nel team Arrow ECS EMEA.

Indietro

Relatori

Massimiliano Capoccetti - sr. Manager, Channels SEMEA Quantum

Professionista con quasi 20 anni di esperienza in Quantum, dove ha ricoperto ruoli di crescente responsabilità a livello internazionale. Specializzato in ecosistemi di partner e strategie go-to-market, ha ideato programmi mirati per affrontare sfide come il ransomware, la gestione dei dati a lungo termine e l'ottimizzazione delle infrastrutture. Ha guidato lo sviluppo del canale in mercati strategici come Europa meridionale, Medio Oriente ed Europa dell'Est. Attualmente è Senior Manager per l'area SEMEA, è riconosciuto come figura di riferimento nel canale ed è interprete della strategia Quantum nel panorama internazionale dei dati.

Massimo Mondiani - Regional Partner Manager NetApp

Regional Partner Manager per l'Italia in NetApp, ruolo che ricopre dal 2023 dopo essere stato Commercial Sales Manager (2022), Enterprise Account Manager (2019) e Territory Account Manager (2015). Con oltre 20 anni di esperienza nel settore IT, guida il canale italiano con visione strategica, integrità e focus sull'innovazione.

Matteo Calcagni - Partner Technical Lead NetApp

Partner Technical Lead in NetApp, dove da cinque anni ricopre ruoli tecnici di crescente responsabilità. Dopo l'esperienza come Account Technology Specialist, oggi supporta partner strategici nello sviluppo di soluzioni innovative basate su tecnologie NetApp, unendo competenze tecniche e visione collaborativa.

Mattia Franzoni - Distribution Manager Italia Libraesva

Mattia lavora da 18 anni nel settore della CyberSecurity, di cui 9 in distribuzione (Computerlinks-Arrow) e 9 in Libraesva. Ha recentemente lasciato il ruolo di Partner Account Manager per il Nord-Est per assumere quello di Distribution Manager Italia.
Pur operando in ambito commerciale, negli anni ha maturato anche competenze tecniche su tematiche specifiche legate all'Email Security.

Maurizio Modica - Presales System Engineer

Maurizio è un professionista esperto in attività di prevendita e supporto tecnico, con una solida esperienza nella progettazione di soluzioni e servizi e nella conduzione di demo. È apprezzato per la sua competenza, la disponibilità e la capacità di affiancare partner e clienti in ogni fase del processo.

Pietro Valente - Senior Sales Engineer RSA

Da 4 anni in RSA Security, propone soluzioni evolute per la gestione delle Identità. Lavora da 20 anni nel campo della cybersecurity ed ha ricoperto in passato ruoli di progettazione e sviluppo di soluzioni cyber per importanti clienti nel settore delle telecomunicazioni, utilities e difesa e, per lunghi periodi, ha avuto l'opportunità di focalizzarsi specificatamente su tematiche di Identity Access Management e di sicurezza infrastrutturale.
Pietro Valente è laureato in informatica, a seguito della quale ha poi conseguito significative certificazioni (CISSP-CISM-CEH-PMP); crede nel continuo arricchimento del know-how personale e del suo network partecipando ad eventi e a tavole rotonde in ambito cybersecurity.

Riccardo Canetta - Country Sales Manager Med Countries Infoblox

Riccardo Canetta negli anni ha sviluppato, grazie a un solido background tecnico, una buona conoscenza di temi legati a enterprise security, mobility e networking. Nel 2014 ha aperto la filiale italiana di MobileIron dove ha contribuito a spostare il focus dalla gestione dei dispositivi mobili alla mobile security. Nel 2021 è arrivato in Infoblox per cogliere la sfida della progressiva de-centralizzazione delle architetture sfruttando la componente DDI (DNS, DHCP e IPAM) in ottica SDP e ZeroTrust grazie anche alla sicurezza del layer DNS.

Indietro

Relatori

Roberto Branz - Channel Account Executive Italy RSA

Da oltre 20 anni esperto di Cyber Security, prima come manager della divisione Cyber Security di Arrow ECS e poi come Channel Manager di RSA Security.
Ha collaborato con i maggiori vendor internazionali di cyber security per formare, motivare ed incoraggiare il business tramite reseller, system integrator e consulenti del mercato ICT italiano.
Si è occupato principalmente di come trasferire a decision maker di organizzazioni e aziende il valore portato da soluzioni di protezione del mondo digitale. Entusiasta di qualsiasi tecnologia, ma sempre con attenzione all'elemento umano che le sorregge e ai processi di Change Management che ne supportano l'adozione.

Rodolfo Rotondo - Business Solution Strategist Director

Business Solution Strategist Director del team di Advisory di VMware, lavora a stretto contatto con i team degli strategic account per promuovere l'adozione di soluzioni VMware nel segmento dei clienti strategici.
Rotondo ha più di 30 anni di esperienza nel settore IT in diversi mercati, con un focus particolare su temi di cybersecurity. Approdato in VMware nel 2007, ha ricoperto diversi ruoli fino a quello attuale, nel quale aiuta i clienti strategici nei loro percorsi di trasformazione dell'IT e del business.
Ha pubblicato articoli su laboratori virtuali per la formazione informatica, sul cloud computing, transizione digitale e cyber security, è certificato VCP 2-3-4-5 ed ITIL v3 Foundation ed è un facilitatore certificato nel metodo LEGO Serious Play.

Roxana Pesea - AWS Sales Lead Arrow ECS EMEA

Attualmente ricopre il ruolo di AWS Sales Lead per l'area EMEA in Arrow ECS. In precedenza è stata AWS Business Development Manager in Arrow ECS Norvegia, dopo un'esperienza pluriennale in Oracle Italia, dove ha gestito deal strategici supportando le diverse linee di business.

Simone Ferrari - Presales Manager Arrow ECS

Simone è un professionista esperto in attività di presentazione, demo e design infrastrutturale, con una forte attitudine nel formare e supportare partner e clienti. È apprezzato per il suo coinvolgimento e le ottime relazioni che instaura.

Stefania Danzi - Channel Account Manager Cyber Guru

Stefania Danzi è oggi Channel Account Manager di Cyber Guru, società italiana dedicata al tema della Cyber security Awarness, che pone al centro delle sue iniziative il fattore umano, oggi vero anello debole della strategia difensiva contro il Cyber Crime.
Cyber guru rappresenta la sintesi delle significative esperienze di Stefania Danzi, con un percorso iniziato in Trend Micro e proseguito successivamente, tra le varie aziende, in Symantec Corporation e in Commvault Systems Italia, dove Stefania ha sviluppato conoscenze e networking su tutti i principali player di canale (distribuzione, partner, System Integrator e Service Provider).

Vincenzo Lorusso - Territory Sales Manager Exagrid

Professionista delle vendite con oltre 20 anni di esperienza nella Data Protection e nella Cyber Resilience, supporta le aziende in Italia e in Europa con un approccio orientato alla vendita di soluzioni, al cloud e ai servizi SaaS. Specializzato nella creazione di relazioni solide e profittevoli a tutti i livelli aziendali.