

Arrow University

15 ottobre 2024

#EmbraceConnection

Scopri i dettagli degli interventi cliccando la fascia oraria desiderata

[10:30 - 11:00](#)

[11:15 - 11:45](#)

[12:00 - 12:30](#)

[14:30 - 15:00](#)

[15:15 - 15:45](#)

[16:00 - 16:30](#)

| Orario | Sala 1 | Sala 2 | Sala 3 | Sala 4 | Sala 5 | Sala 6 |
|---------------|----------------------------------|--------------|--------------------------|-------------------|---|-------------|
| 08:30 - 09:45 | Registrazione | | | | | |
| 09:45 - 10:15 | Apertura ufficiale | | | | | |
| 10:30 - 11:00 | THALES | PURE STORAGE | CHECK POINT | VMWARE | PAESSLER | CYBER GURU |
| 11:15 - 11:45 | HUAWEI | NETWITNESS | SYMANTEC | MICROSOFT | Sala Artiverso Lab di 'Intelligenza Artigianale' | TREND MICRO |
| 12:00 - 12:30 | OPENTEXT | FORCEPOINT | ORACLE | NETAPP | | COMMVault |
| 12:30 - 14:30 | Pranzo | | | | | |
| 14:30 - 15:00 | KEYSIGHT | ARISTA | RSA | TENABLE | Sala Artiverso Lab di 'Intelligenza Artigianale' | EQUINIX |
| 15:15 - 15:45 | QUANTUM | LIBRAESVA | SPLUNK | ARROW COMPONENTS | | INFOBLOX |
| 16:00 - 16:30 | ARROW ECS MANAGED SERVICES | | ARROW ECS ARROWSPHERE | DI.GI. ACADEMY | | |
| 16:45 - 17:15 | Premiazioni e chiusura evento | | | | | |
| 17:15 - 20:00 | Arrow Party | | | | | |

Sala 1

Il futuro dei dati: sicuri, sovrani e in cloud. La compliance NIS2 e DORA con l'aiuto di Thales.

Emir Rahic Bassani - Pre-Sales Consultant Thales

Security

Sales

Technical

Thales guida il futuro della protezione dei dati, garantendo sicurezza, sovranità e conformità alle normative NIS2 e DORA. Con soluzioni innovative, Thales assicura alle organizzazioni una gestione sicura e conforme dei dati, rispondendo alle sfide del panorama digitale europeo.

Sala 2

Semplifica e risparmia: la Pure Storage Platform al servizio di ogni settore

Umberto Galtarossa - Senior Manager for Partner Technical Managers Team in North & South EMEA Pure Storage

Data Center

Sales

Pure Storage rivoluziona lo storage con la tecnologia Flash e una piattaforma as-a-service affidabile, semplice e automatizzata dall'AI. Dall'healthcare ai servizi finanziari fino a progetti di videosorveglianza, Pure Storage risponde alle esigenze dei vari settori con agilità e risparmio continuo.

Sala 3

Dalla Sicurezza Perimetrale al Cloud, la soluzione di Cybersecurity Totale, Ibrida e MSSP di Check Point ha un nome: Check Point Infinity Platform

Luca Antonio Di Leo - Security Engineer Check Point
Silvia Dalbon - Distributor Account Manager Check Point

Data Center

Security

Sales

Technical

Check Point Software Technologies continua a fissare nuovi standard di eccellenza nella cybersecurity. Al centro di questa evoluzione troviamo la Check Point Infinity Platform, che, grazie all'acquisizione strategica di CyberInt, sta rivoluzionando il panorama della gestione delle superfici d'attacco (ASM).

Tra i suoi punti di forza, si distinguono l'integrazione avanzata dell'ASM, un modello MSSP all'avanguardia e una protezione completa del workspace integrata alla sicurezza Cloud e Perimetrale.

Unisciti a noi per scoprire come Check Point rafforza la sua posizione di leader del settore, con soluzioni all'avanguardia che offrono protezione, visibilità e controllo, garantendo la sicurezza delle aziende di tutte le dimensioni. Innovazione continua, sicurezza senza compromessi.

Sala 4

Dalla Virtualizzazione all'Enterprise Private Cloud

Rodolfo Rotondo - Business Solution Strategist Director VMware

Cloud

Technical

Rompere i silo e abbracciare il paradigma della singola piattaforma digitale per supportare le applicazioni di oggi e di domani, attraverso un approccio modulare per la modernizzazione dell'infrastruttura, l'agilità nell'erogazione dei servizi, la sicurezza e la cyber resilienza.

Sala 5

Quali sono i vantaggi di uno strumento di monitoraggio centralizzato?

Julia Forget - Channel Account Manager Paessler

Networking

Sales

Il consolidamento dei sistemi IT è fondamentale per molti dipartimenti. Uno strumento di monitoraggio centralizzato offre una visione completa di IT, infrastruttura e produzione.

Scopri i vantaggi di uno strumento indipendente dal fornitore e agentless, tra cui:

- Monitoraggio dei sistemi distribuiti
- Conformità agli SLA
- Monitoraggio del consolidamento

Sala 6

Deepfake: Le Nuove Frontiere delle Cyber Minacce

Stefania Danzi - Channel Account Manager Cyber Guru

Security

Con l'uso avanzato dell'intelligenza artificiale, le minacce diventano sempre più sofisticate e ingannevoli. Dai video deepfake alle truffe su misura, i malintenzionati sfruttano tecnologie sempre più avanzate. Vieni a scoprire come l'IA sta rivoluzionando le trappole digitali e guarda dimostrazioni live di attacchi deepfake. Non perdere l'occasione di imparare a proteggerti e rimanere un passo avanti!

Sala 1

Huawei DCS Lightweight, una soluzione full-stack per la virtualizzazione dei data-center*Alexandre Grandaux - CTO Huawei Enterprise Italy*Technical
Networking

DCS Lightweight fornisce una soluzione full-stack E2E per la virtualizzazione dei data-center. Dotata di implementazione on-demand durante tutto il ciclo di vita del servizio erogato e di un'architettura modulare, garantisce un'espansione fluida della capacità in grado di supportare applicazioni su larga scala.

Sala 2

'La minaccia è sempre più spesso nella sedia accanto..'*Marco Faggian - Senior IR Consultant NetWitness*

Security



NETWITNESS

Capire cosa guida i comportamenti malevoli, i fattori tecnici ed umani alla base degli stessi, è essenziale per prevenirli nonchè indagare e mitigarne le conseguenze.

Un simile quadro conoscitivo, frutto di un'investigazione esperta e accurata, rende più consapevole la fase di remediation, che consiste nell'espulsione della minaccia e nel ripristino dei sistemi violati.

Ma quali sono le tecniche, gli step necessari e le skills, sia soft sia pratiche, per un'attenta valutazione di tutti quegli indizi che lasciano presagire la presenza di un attacco che proviene, molto più spesso e inaspettatamente, dal vicino di banco, e consentano di ricostruirne la timeline? Marco Faggian, Senior IR Consultant di NetWitness, partendo da uno use case, ci porterà a scoprire i passaggi più importanti della pratica investigativa e questi segnali "ignoti" che, se non gestiti per tempo, possono avere impatti significativi sulla sicurezza aziendale!

Sala 3

Quando la qualità è tutto: Symantec Security Service Edge (SSE)*Rosario Savoia - Senior Solutions Engineer Symantec*

Security



Accesso sempre, ovunque e con qualsiasi dispositivo e protezione dalle minacce per la sicurezza del cloud aziendale.

- Symantec e Carbon Black
- Symantec Security Service Edge
- Ultime novità

Sala 4

L'intelligenza artificiale generativa di Microsoft: Innovazione e Futuro*Maria Carla Magno - Partner Solution Sales Manager, Modern Workplace Microsoft**Francesco Corazza - Azure Partner Solution Sales Manager Microsoft*

Data Center

Technical



Durante lo speech, esploreremo Microsoft Copilot e i servizi di intelligenza artificiale generativa all'interno della piattaforma Azure, evidenziando le innovazioni e le opportunità future che queste tecnologie offrono per aziende e partner italiani.

Sala 5

Laboratorio di Intelligenza Artigianale

Laboratorio creativo per la realizzazione manuale di oggetti per selfie creativi e a tema, utilizzando materiali di recupero. Crea nuove connessioni con gli altri partecipanti metti in campo la tua creatività!

Sala 6

Vision One – La Console di Trend Micro*Luca De Fassi - Sales Engineer Trend Micro*

Security

Technical



Vorresti proteggere le postazioni dei tuoi utenti, server, container nel cloud e posta elettronica? Magari con un'unica console e ti sembra impossibile? Con Trend Micro puoi! Scopri la nostra piattaforma unica che offre controllo XDR e sicurezza senza precedenti, grazie anche al suo motore di AI.

| | | |
|---|---|---|
| <p>Sala 1</p> | <p>ArcSight Galaxy e CyDNA: incrementare la visibilità sulle minacce più moderne e le campagne di attacco, riducendo falsi positivi ed automatizzando le contromisure. <i>Daniele Giagnoli - Senior Lead Solutions Consultant OpenText</i></p> | <p>Security Technical</p> |
| <p>opentext™ Cybersecurity</p> | <p>ArcSight Galaxy e CyDNA rappresentano soluzioni innovative nel panorama della sicurezza informatica, offrendo una visibilità senza precedenti e una capacità di analisi sofisticata. Mentre con ArcSight Galaxy è possibile semplificare notevolmente le operazioni di rilevamento e risposta alle minacce supportando l'implementazione avanzata delle matrici di ATT&CK e D3FEND (del MITRE), con CyDNA si può estendere il dominio di analisi delle più note tecniche di Nearspace Analysis, tipiche delle soluzioni SIEM, XDR e MDR, con una soluzione SaaS dedicata all'analisi del Farspace</p> | |
| <p>Sala 2</p> | <p>Riduzione del Rischio e Governance dei Dati: L'Evoluzione della Sicurezza con il Forcepoint DSPM <i>Matteo Pidalà - Sr. Sales Engineer South EMEA Forcepoint</i></p> | <p>Cloud Security Sales Technical</p> |
| <p>Forcepoint</p> | <p>La crescente complessità della gestione dei dati e delle minacce alla sicurezza informatica ha reso essenziale l'adozione di strumenti avanzati per la protezione delle informazioni aziendali. Il Forcepoint DSPM (Data Security and Protection Management) si posiziona come una soluzione evoluta, progettata per affrontare queste sfide attraverso un approccio integrato e proattivo. Grazie a funzionalità avanzate di monitoraggio, analisi comportamentale e protezione automatizzata dei dati, Forcepoint DSPM supporta le organizzazioni nel migliorare la visibilità, prevenire le violazioni e garantire la protezione dei dati sensibili. Questa evoluzione della sicurezza mira non solo a proteggere le informazioni, ma anche a rafforzare la governance dei dati, elevare la consapevolezza e l'organizzazione degli asset dati dei clienti, mirando a processi decisionali più sicuri ed efficienti.</p> | |
| <p>Sala 3</p> | <p>Il Cloud distribuito di Oracle <i>Fabio Sanginesì - Alliances & Channels Tech Country Leader Oracle</i></p> | |
| <p>ORACLE</p> | <p>Un mix di Multicloud, Public Cloud e Sovereign con al centro il nostro motore AI</p> | |
| <p>Sala 4</p> | <p>NetApp e AI: Potenziare l'Innovazione attraverso i Dati <i>Francesco Aeri - Partner Technical Lead NetApp</i></p> | |
| <p>NetApp™</p> | <p>NetApp, leader nelle soluzioni di storage e gestione dei dati, sta integrando l'intelligenza artificiale (IA) per ottimizzare le sue offerte e migliorare l'efficienza operativa. L'IA viene utilizzata per analizzare grandi volumi di dati, prevedere i bisogni delle aziende e automatizzare processi complessi, rendendo le operazioni più agili e reattive. Le soluzioni di NetApp supportano le organizzazioni nel gestire l'inferenza e il training dei modelli di machine learning, garantendo prestazioni elevate e una gestione semplificata dei dati. La sinergia tra NetApp e l'IA promuove un approccio data-driven, consentendo alle aziende di estrarre valore dai loro dati e di innovare rapidamente nel contesto competitivo attuale. In questo scenario, NetApp si posiziona come partner strategico per le imprese che vogliono integrare l'IA nelle loro operazioni quotidiane e ottimizzare la loro infrastruttura IT.</p> | |
| <p>Sala 5</p> | <p>Laboratorio di Intelligenza Artigianale</p> | |
| <p>ARTI verso</p> | <p>Laboratorio creativo per la realizzazione manuale di oggetti per selfie creativi e a tema, utilizzando materiali di recupero. Crea nuove connessioni con gli altri partecipanti metti in campo la tua creatività!</p> | |
| <p>Sala 6</p> | <p>Next Generation Commvault Cloud: Un nuovo paradigma per la resilienza aziendale <i>Pasqualina Musciolà - Sales Account Executive Commvault</i> <i>Massimo Moles - Partner Business Manager Commvault</i></p> | <p>Security</p> |
| <p>Commvault™</p> | <p>Abbracciare il futuro della resilienza informatica non significa (solo) costruire la migliore piattaforma SaaS. Si tratta di creare un nuovo ambiente ed ecosistema per l'impresa cloud-first: un ambiente che dia ad ogni cliente la visione, la collaborazione e l'innovazione di cui ha bisogno per essere pronto per il ransomware e per guidare una crescita continua nell'era dell'AI. In questa sessione verrà presentata la nuova versione di Commvault Cloud: un nuovo paradigma per la resilienza aziendale.</p> | |

Sala 1

Contenuti In fase di definizione



Contenuti In fase di definizione

Sala 2

The Arista Way

Ugo Tuveri - Account Manager Centro Sud Arista Networks
Matteo Rossella - Account Manager Nord Arista Networks

Cloud

Data Center



L'intervento sarà incentrato sulla presentazione delle soluzioni tecnologiche offerte da Arista, a partire dall'introduzione della sua infrastruttura innovativa. Verrà approfondito il sistema operativo EOS, un OS unico per tutte le piattaforme Arista, e CloudVision, una piattaforma di gestione centralizzata per il controllo e la visibilità della rete. Verrà inoltre discussa l'adozione del *merchant silicon*, ovvero l'uso di componenti hardware di fornitori esterni.

Successivamente, si passerà all'analisi dei principali use case, che comprendono le soluzioni per data center, campus aziendali e sicurezza, con un focus sulle implementazioni da parte di Arista. L'intervento sarà arricchito da una panoramica su casi di successo italiani e internazionali, dimostrando l'efficacia delle soluzioni Arista in scenari reali e complessi.

Sala 3

Minacce all'identità nella nuova era digitale: Rischi e controlli di mitigazione

Pietro Valente - Senior Sales Engineer RSA
Roberto Branz - Channel Manager RSA

Security

Sales

Technical



Anche quest'anno, più dell'80% dei data breaches coinvolge il furto delle identità.

Ora più che mai, in questa nuova era tecnologica influenzata sempre più da algoritmi basati su intelligenza artificiale, è importante comprendere come si stanno evolvendo i modelli di attacco ed i profili dei threat actor.

Risulta necessario focalizzarci meglio proprio sul maggiore vettore di attacco, le identità, con l'obiettivo di adottare i corretti controlli e le giuste contromisure durante tutto il ciclo di gestione delle identità ed abbassare quindi il livello di esposizione del rischio in azienda.

Sala 4

Potenziamento delle operazioni di sicurezza con la gestione dell'esposizione

Paolo Florian - Senior Security Engineer Tenable Italy

Security



Unisciti al team Tenable per scoprire come ampliare il tuo business.

Tenable collabora con i partner per aiutare le organizzazioni a gestire e ridurre il rischio informatico in modo olistico nella moderna superficie di attacco.

Sala 5

Laboratorio di Intelligenza Artigianale



Laboratorio creativo per la realizzazione manuale di oggetti per selfie creativi e a tema, utilizzando materiali di recupero. Crea nuove connessioni con gli altri partecipanti metti in campo la tua creatività!

Sala 6

Sfrutta la piattaforma Equinix: guida e modernizza attraverso Core, Ecosystem ed Edge

Lorenzo Fava - Partner Sales Manager Equinix Italia

Data Center

Security

Sales

Technical



Come i digital leaders possono accelerare e costruire un vantaggio competitivo per le loro aziende, combinando infrastrutture fondamentali con ecosistemi interconnessi per crescere nell'economia digitale e raggiungere obiettivi di sostenibilità

Sala 1

Affrontare la Sfida dell'AI: Soluzioni per la Gestione e Archiviazione dei Dati*Massimiliano Capocchetti - Sr. Manager, Channels SEMEA Quantum*Data Center
Technical

Durante l'intervento verranno presentate le soluzioni avanzate di Quantum per la gestione e archiviazione dei dati, con focus su AI e ML: Myriad e ActiveScale/Cold Storage. Saranno inoltre illustrati gli strumenti di protezione dati contro il ransomware e il programma di canale Quantum dedicato ai rivenditori.

Sala 3

DMARC: l'ultima frontiera per la protezione della e-mail*Mattia Franzoni - Partner Account Manager Italy, area North East Libraesva*
*Simone Caimi - International Pre-Sales Engineer Libraesva*Security
Technical

Il DMARC è l'unica tecnologia ampiamente diffusa in grado di rendere affidabile l'intestazione del dominio "FROM". È un protocollo di autenticazione che fornisce protezione a livello di dominio del canale e-mail, proteggendo la reputazione, prevenendo lo spoofing delle email utilizzato nel phishing, nella compromissione delle email aziendali (BEC) e in altri attacchi che usano come mezzo di trasporto la posta elettronica.

Sala 3

SOC contro SIEM: chi comanda davvero nella sicurezza informatica?*Paolo Arrigoni - Partner Sales Manager Splunk*
*Claudio Panerai - Technology Evangelist & Sales Solution Architect ReeVo*Security
Technical

Nel panorama della cybersecurity, il SOC e il SIEM lavorano in sinergia. In questo intervento esploreremo il ruolo centrale del SIEM nell'ecosistema del SOC, e come la sua efficienza determina il successo della protezione aziendale.

Sala 4

Siete pronti per l'ondata di regolamentazioni sulla sicurezza informatica?*Gennaro Aiello - Technology Field Application Engineer*Security
Technical

La sicurezza informatica è essenziale nella progettazione del prodotto, spinta dal mercato e dalla legislazione globale, richiede un cambiamento di mentalità e riguarda l'intero ciclo di vita del prodotto. Non è solo un problema tecnico, ma un rischio aziendale che coinvolge tutti nell'azienda.

Sala 5

Laboratorio di Intelligenza Artigianale

Laboratorio creativo per la realizzazione manuale di oggetti per selfie creativi e a tema, utilizzando materiali di recupero. Crea nuove connessioni con gli altri partecipanti metti in campo la tua creatività!

Sala 6

ZeroDay DNS*Riccardo Canetta - Country Sales Manager, Med Countries Infoblox*Security
Sales

Come tutti sanno, una richiesta DNS è l'inizio di qualsiasi comunicazione e in Infoblox lo sappiamo da 25 anni. Se da un lato infatti la resilienza e la gestione enterprise del DNS sono temi sempre più centrali, a maggior ragione in ottica cloud, è ormai anche provato che filtrando le richieste DNS è possibile intercettare più del 90% dei malware e impedirne l'attivazione. Inoltre, la threat intelligence ZeroDay DNS di Infoblox consente di bloccare l'accesso a domini registrati dai threat actor prima ancora che vengano utilizzati da una campagna spear-phishing e quindi rilevati dalle altre soluzioni di sicurezza, spostando il focus a tutti gli effetti sulla fase di pre-crime. In questa sessione vedremo alcuni esempi concreti di come il DNS possa aiutare a contrastare attacchi sempre più sofisticati e ridurre il tempo necessario a rispondere, tramite integrazioni automatiche con molte altre soluzioni di sicurezza come NAC, Vulnerability Management, Firewalls ecc. Accenneremo poi anche all'ultima novità di Infoblox che consente di ottenere visibilità e gestire soluzioni DNS/DHCP/IPAM di terze parti dal cloud senza richiedere cambi di tecnologia.

Sala 1**Trasforma il Tuo Business con i Servizi Gestiti di Arrow***Simone Ferrari - Presales Manager Arrow*

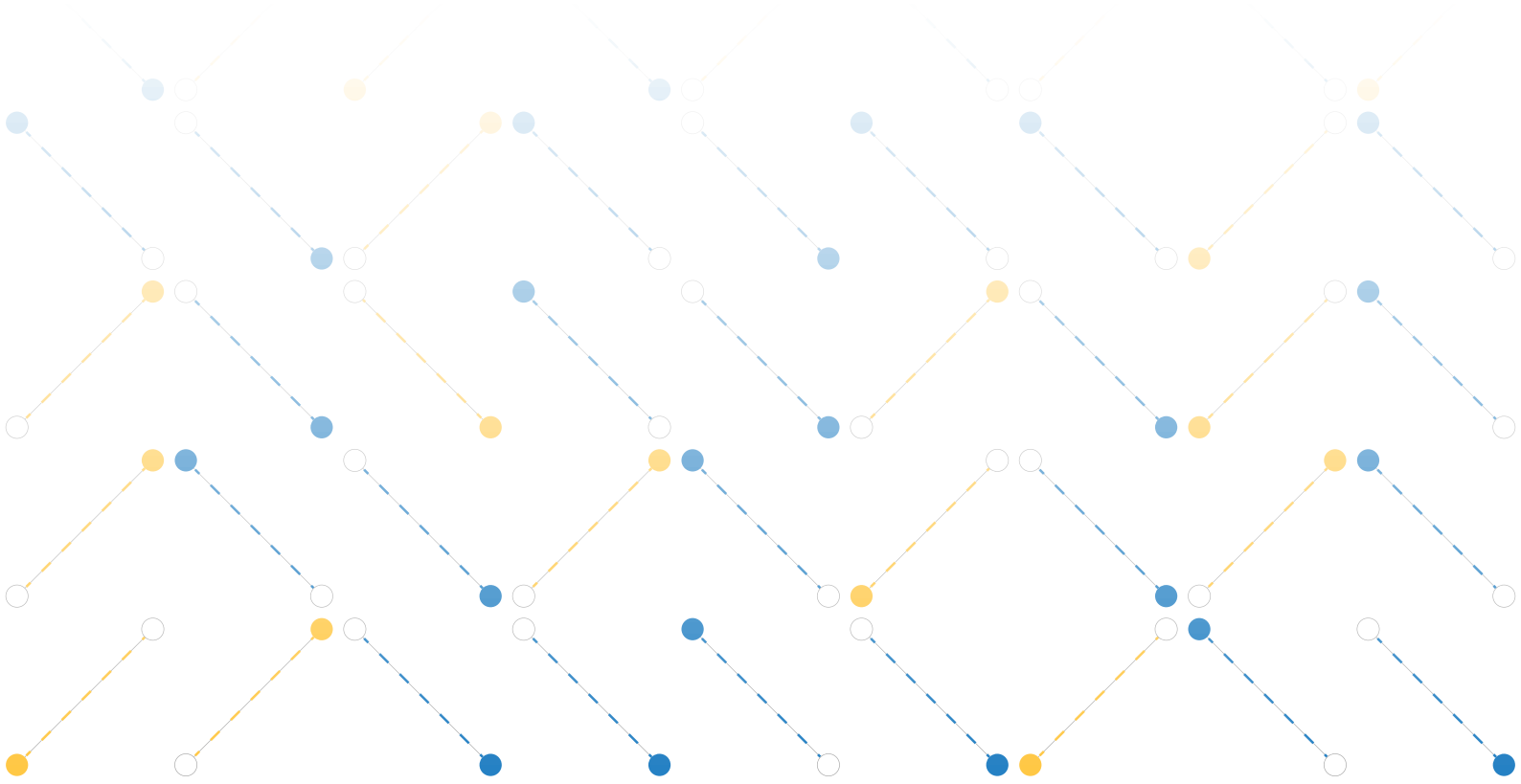
I servizi gestiti di Arrow offrono soluzioni scalabili e innovative per affrontare le sfide IT, migliorare l'efficienza e garantire supporto continuo. Grazie a un approccio proattivo, Arrow consente alle aziende di ottimizzare risorse e accelerare la crescita.

Sala 3**ArrowSphere e l'Intelligenza Artificiale: Innovazioni nella gestione del cloud business***Gianluca Arria - Cloud Adoption Lead Arrow ECS*

Esplorazione delle ultime innovazioni in ArrowSphere, la piattaforma di gestione business cloud intelligente con AI, e come queste possono essere implementate per migliorare l'efficienza e la sicurezza delle infrastrutture IT aziendali.

Sala 4**Le cose cambiano***Alessandro Curioni - Presidente DI.GI. Academy***Security**

La direttiva NIS 2 e il Regolamento DORA stanno atterrando sui tavoli delle aziende e potrebbero determinare una svolta radicale nell'approccio alla cybersecurity perché potrebbero mettere in discussione la competitività sul mercato di migliaia di imprese



Alessandro Curioni - Presidente DI.GI. Academy

Fondatore e Presidente di DI.GI. Academy, azienda specializzata nella formazione e nella consulenza in ambito cyber security. Nel corso della sua carriera ha svolto l'attività di consulente e formatore per aziende di rilevanza nazionale e internazionale. Attualmente, ricopre ruoli significativi come docente a contratto del corso di «Sicurezza dell'informazione» presso l'Università Cattolica di Milano, consulente tecnico scientifico per la "Leonardo Cyber & Security Academy" e membro tecnico dell'Organismo di Vigilanza ex Legge 231 di PagoPA S.p.A.

Svolge con continuità l'attività di commentatore e divulgatore sui media nazionali. E' editorialista di «Panorama» e commentatore per «Il Sole 24 Ore». E' autore dei romanzi «Il giorno del Bianconiglio» e «Certe Morti non fanno rumore», entrambi per l'editore Chiare Lettere; oltre che di libri di saggistica per Mimesis Edizioni, ultimo dei quali «Cyber War – La guerra prossima ventura» scritto con Aldo Giannuli.

**Alexandre Grandeaux - CTO Huawei Enterprise Italy**

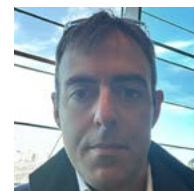
Entra in Huawei nel 2022 con il ruolo di Chief Technology Officer di Enterprise dopo essere stato Product Manager di Outdoor Wireless Network in CommScope. In precedenza ha lavorato per SIAE Microelettronica, Ericsson e Marconi, specializzandosi nel settore dei sistemi delle telecomunicazioni e dell'ICT e ricoprendo diversi ruoli di crescente responsabilità. Si è laureato in Ingegneria Elettrica presso l'Università degli Studi di Genova.

**Claudio Panerai - Technology Evangelist & Sales Solution Architect ReeVo**

Laureato in Scienze dell'Informazione nel 1993, inizia la sua carriera professionale come consulente aziendale occupandosi anche di corsi di formazione. Giornalista professionista dal 1992 specializzato in temi IT, tra il 2004 e il 2024 ricopre i ruoli di Responsabile del Supporto Tecnico e di Direttore Tecnico, occupandosi di selezionare le migliori tecnologie internazionali per il mercato italiano. Oggi è Technology Evangelist & Sales Solution Architect in ReeVo.

**Daniele Giagnoli - Senior Lead Solutions Consultant OpenText**

Da oltre dieci anni nel ruolo di prevendita delle soluzioni SecOps, prima per l'Italia e successivamente per Southern & Western Europe, ha precedentemente ricoperto ruoli di Solution Engineer ed Engineering Service Manager per diversi System Integrator in Italia.

**Emir Rahic Bassani - Pre-Sales Consultant Thales**

Sales Engineer specializzato in encryption e key management. Da sempre appassionato di sicurezza e automazione, dedica il suo tempo libero e professionale alla ricerca di metodi di prevenzione e protezione dei dati sempre più sicuri. Con un background in "Security Operations", ha potuto vedere scenari di gravi incidenti IT nella vita reale, conoscerne le cause, le azioni correttive e capire come gestire un'infrastruttura sicura nel quotidiano.

**Francesco Aeri - Partner Technical Lead NetApp**

Professionista orientato ai risultati con oltre 15 anni di esperienza nella vendita e nel supporto di soluzioni aziendali (tra cui prodotti di storage, server, networking, software e gestione), così come nel rapporto con clienti diversi, dalle professioni IT ai dirigenti di livello C. Conoscenza approfondita di storage (di più fornitori), tecnologie cloud, migrazione cloud, AI, Dev OPS. Capacità di gestire implementazioni di diverse dimensioni e soluzioni di DR con tecnologie di storage di base o di terze parti; capacità di condividere il progetto con team specializzati su tematiche di storage.

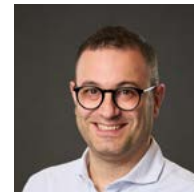
**Francesco Corazza - Azure Partner Solution Sales Manager Microsoft**

Come Partner Solution Sales per la distribuzione, supporto i partner nell'adozione e rivendita delle tecnologie Azure per il mercato SMB.



Gennaro Aiello - Technology Field Application Engineer Arrow Components

Gennaro Aiello si è laureato in Ingegneria Elettronica presso l'Università della Calabria. Ha lavorato come progettista elettronico nel campo Scuba Equipment e successivamente collaborato con Accenture. Da dieci anni lavora in Arrow e attualmente ricopre la figura di Technology Field Application Engineer responsabile di Microchip e Infineon



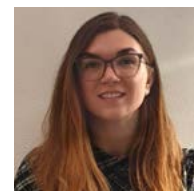
Gianluca Arria - Cloud Adoption Lead Arrow ECS

Gianluca Arria è Cloud Adoption Lead presso Arrow, con oltre 10 anni di esperienza nel settore IT. Specializzato in soluzioni cloud scalabili e sicure, ha lavorato con aziende di diverse dimensioni per ottimizzare le loro infrastrutture IT e guidare l'adozione di tecnologie cloud avanzate.



Julia Forget - Channel Account Manager Paessler

Julia Forget is a Channel Account Manager at Paessler, with a proven track record in driving innovation and optimizing global distribution strategies. Her expertise spans Salesforce transformations, partner portal development, and procurement automation. Julia has extensive experience supporting global sales teams, fostering collaboration, and streamlining operations across EMEA and APAC.



Lorenzo Fava - Partner Sales Manager Equinix Italia

Responsabile dello sviluppo della Distribuzione e di un selezionato gruppo di Global System Integrators e Network Service Providers nel mercato italiano. Forte di un'importante esperienza in Cisco, Tandberg e altre multinazionali IT, ha maturato una lunga esperienza nel canale e nel mercato Enterprise, consolidando competenze in IT, data center, networking e collaboration."



Luca Antonio Di Leo - Security Engineer Check Point

Esperto di sicurezza informatica con una solida esperienza presso Check Point Software Technologies. Dopo aver iniziato la sua carriera con l'obiettivo di fornire soluzioni di sicurezza avanzate, ha maturato esperienza attraverso il supporto, il design e la delivery di tali soluzioni sul campo. La sua competenza si è ora ulteriormente rafforzata focalizzandosi sulla missione Check Point in ambito cyber security. Luca è un membro del team con un approccio fortemente orientato al canale.



Luca De Fassi - Sales Engineer Trend Micro

Dopo le lauree in Archeologia e in Storia presso l'Università degli Studi di Trento, inizia il suo percorso nella cybersecurity nel 2017, lavorando presso la sede di Bolzano di Arrow ECS con il ruolo di System Engineer, specializzandosi nel networking e nella security. Nel 2019 entra a far parte di Thales CPL come Sales Engineer e a Giugno 2022 comincia l'avventura in Trend Micro nel team di prevendita.



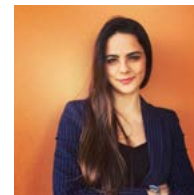
Marco Faggian - Senior IR Consultant NetWitness

Con quasi 20 anni di esperienza nel settore della sicurezza, è specializzato nel rilevamento delle minacce, risposta e analisi forense. Parte del team NetWitness Incident Response dal 2018, è stato coinvolto in importanti indagini su APT e state-sponsored actors. Ha gestito con successo la ristrutturazione di clienti globali in diversi settori. Attualmente opera come team leader per i servizi proattivi, garantendo soluzioni di sicurezza avanzate e prevenzione delle minacce.

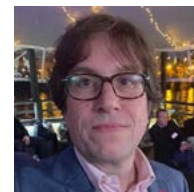


Maria Carla Magno - Partner Solution Sales Manager, Modern Workplace Microsoft

In qualità di Partner Solution Sales per la distribuzione, supporto i partner nell'adozione e nella rivendita delle tecnologie MWP, Security e AI per il mercato SMB.

**Massimiliano Capocchetti - Sr. Manager, Channels SEMEA Quantum**

Massimiliano lavora in Quantum dal 2017, ricoprendo varie posizioni di rilievo, sia tecniche che commerciali, nell'ambito dello Storage orientato a workflow (AI, Media & Entertainment etc.). Attualmente ricopre la posizione di Senior Manager per il canale SEMEA, con un focus particolare sui mercati di Spagna, Italia e Portogallo.

**Massimo Moles - Partner Sales Manager Commvault**

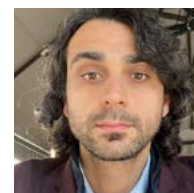
In Commvault da febbraio 2023, con il ruolo di Partner Sales Manager. Con una lunga esperienza nel settore IT (+20 anni), Massimo ha gestito il canale italiano in aziende come HPE, EMC e più recentemente Nutanix, lavorando a stretto contatto con business partners, distributori e Alliances sul territorio nazionale, contribuendone al successo.

**Matteo Pidalà - Sr. Sales Engineer South EMEA Forcepoint**

Matteo Pidalà è Senior Sales Engineer in Forcepoint dove si occupa di sicurezza dei dati e tematiche relative al Secure Service Edge (SSE), collaborando con partner e clienti in Italia e in Europa. Segue diversi progetti legati alla protezione dei dati e all'implementazione di soluzioni di sicurezza sia in ambienti cloud che on-premise.

**Matteo Rossella - Account Manager Nord Arista Networks**

Matteo Rossella ha maturato un'esperienza nel mondo IT in diversi vendor che tocca automazione, sicurezza, cloud, networking e virtualizzazione. È arrivato in Arista Networks nel 2023, basato a Pavia, è responsabile commerciale per il Nord Italia.

**Mattia Franzoni - Partner Account Manager Italy, area North East Libraesva**

Mattia Franzoni possiede competenze tecniche avanzate e capacità di gestione del canale. Il suo approccio empatico e collaborativo permette ai suoi Clienti/Partner di trarre benefici e motivazione nel raggiungimento dei risultati.

Oltre alla sua carriera professionale, Mattia è appassionato di BeachVolley che gli consente di mantenere un equilibrio tra lavoro e vita personale.

**Paolo Arrigoni - Partner Sales Manager Splunk**

Da oltre trent'anni nel mercato dell'Information Technology, iniziando la sua carriera come pre-sales per poi ricoprire ruoli di sales account e di channel account manager. Ha lavorato per SIXCOM, NCR, 3COM, CISCO, EDSPAN, KASPERSKY e negli ultimi 7 anni ricopre il ruolo di Partner Sales Manager in Splunk Italia.

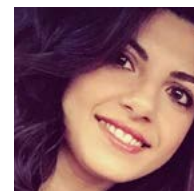


Paolo Florian - Senior Security Engineer Tenable Italy

Con oltre 20 anni nel settore della sicurezza, Paolo Florian è Senior Sales Engineer presso Tenable. Ha lavorato in diversi domini e tecnologie di sicurezza, dalla rete alla conformità, alla gestione degli incidenti e alla sicurezza del database in progetti nazionali e internazionali. Attualmente si concentra sull'aiutare le organizzazioni a comprendere la loro sicurezza.

**Pasqualina Musciolà - SaaS Account Manager Commvault**

In Commvault da circa tre anni, gestisce i clienti del segmento SMB con specializzazione in ambito SaaS. Prima di dedicarsi alla data protection e cybersecurity, inizia la sua carriera nell'IT lavorando presso un partner internazionale per molti anni, sia con ruoli operativi che commerciali.

**Pietro Valente - Senior Sales Engineer RSA**

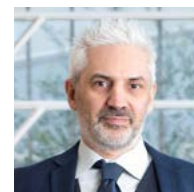
Pietro Valente ricopre il ruolo di Senior Sales Engineer in RSA da 2 anni, proponendo soluzioni evolute per la gestione delle Identità. Lavora da 18 anni nel campo della cybersecurity ed ha ricoperto in passato ruoli di progettazione e sviluppo di soluzioni cyber per importanti clienti nel settore delle telecomunicazioni, utilities e difesa e, per lunghi periodi, ha avuto l'opportunità di focalizzarsi specificatamente su tematiche di Identity Access Management e di sicurezza infrastrutturale. Pietro Valente è laureato in informatica, e ha poi conseguito significative certificazioni (CISSP-CISM-CEH-PMP). Crede nel continuo arricchimento del know-how personale e del suo network partecipando a eventi e a tavole rotonde in ambito cybersecurity.

**Riccardo Canetta - Country Sales Manager, Med Countries Infoblox**

Riccardo Canetta negli anni ha sviluppato, grazie a un solido background tecnico, una buona conoscenza di temi legati a enterprise security, mobility e networking. Nel 2014 ha aperto la filiale italiana di Mobile-Iron dove ha contribuito a spostare il focus dalla gestione dei dispositivi mobili alla mobile security. Nel 2021 è arrivato in Infoblox per cogliere la sfida della progressiva de-centralizzazione delle architetture sfruttando la componente DDI (DNS, DHCP e IPAM) in ottica SDP e ZeroTrust grazie anche alla sicurezza del layer DNS.

**Roberto Branz - Channel Manager RSA**

Attualmente Channel Manager per RSA Italia con il principale compito di affiancare i partner sul mercato italiano, rafforzando la consapevolezza e l'adozione delle soluzioni di Identity di RSA. L'esperienza decennale nel campo dell'Information Security si è consolidata ulteriormente presso Arrow ECS, dove ha ricoperto il ruolo di manager della divisione security. Quando non si occupa di tecnologie di sicurezza passa il tempo soffrendo in bicicletta

**Rodolfo Rotondo - Business Solution Strategist Director VMware**

Rodolfo Rotondo è Business Solution Strategist Director, fa parte del team di Advisory di VMware e lavora a stretto contatto con i team degli strategic account per promuovere l'adozione di soluzioni VMware nel segmento dei clienti strategici.

Nel suo ruolo, lavora direttamente con i clienti per comprendere i loro ambienti esistenti e contribuire a creare soluzioni che soddisfino le esigenze attuali, in preparazione alle esigenze future, fornendo loro indicazioni e linee guida sulla strategia di business e tecnologica da implementare. Rotondo ha più di 30 anni di esperienza nel settore IT, lavorando in mercati verticali tra i quali pubblica amministrazione, bancario, manifatturiero, service provider, comunicazioni video, sviluppo software e integrazione di sistemi, con un focus particolare su temi di cybersecurity. Approdato in VMware nel 2007, ha ricoperto diversi ruoli, fino a quello di Business Solution Strategist, ruolo nel quale ha aiutato i clienti strategici nei loro percorsi di trasformazione dell'IT e del business. Ha pubblicato articoli su laboratori virtuali per la formazione informatica, sul cloud computing, transizione digitale e cyber security, è certificato VCP 2-3-4-5 ed ITIL v3 Foundation ed è un facilitatore certificato nel metodo LEGO Serious Play



Rosario Savoia - Senior Solutions Engineer Symantec

Esperienza internazionale maturata in aziende multinazionali ICT leader e come cliente presso un importante service provider italiano.

Ha competenze maturate nelle seguenti aree: cybersecurity, SOC nazionali, networking, business development, pre-sales, sales, project management, problem solving.



Silvia Dalbon - Distributor Account Manager Check Point

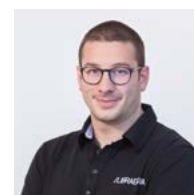
esperienza consolidata nel lavoro con l'ecosistema canale e nella cybersecurity. L'inizio del percorso professionale avviene in distribuzione come Product Manger con focus in soluzioni di sicurezza. In Check Point la competenza è cresciuta in ambito canale passando dalla gestione di alcuni partner alla gestione dei distributori e di nuovi partner.

Simone Caimi - International Pre-Sales Engineer Libraesva

Simone Caimi coordina progetti complessi in collaborazione con team multidisciplinari.

Ha capacità di analizzare le sfide, attraverso un approccio orientato ai risultati.

La sua combinazione di competenza tecnica, esperienza strategica e impegno per la qualità lo rende un punto di riferimento all'interno dell'organizzazione Libraesva.



Simone Ferrari - Presales Manager Arrow

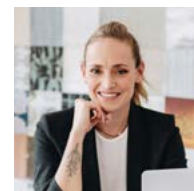
Simone è un professionista esperto in attività di presentazione, demo e design infrastrutturale, con una forte attitudine nel formare e supportare partner e clienti. È apprezzato per il suo coinvolgimento e le ottime relazioni che instaura.



Stefania Danzi - Channel Account Manager Cyber Guru

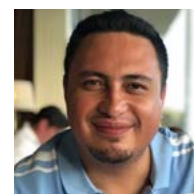
Stefania Danzi è International Dstr Manager di Cyber Guru, società italiana dedicata al tema della Cyber security Awareness, che pone al centro delle sue iniziative il fattore umano, oggi vero anello debole della strategia difensiva contro il Cyber Crime.

Cyber Guru rappresenta la sintesi delle significative esperienze di Stefania Danzi, con un percorso iniziato in Trend Micro e proseguito successivamente, tra le varie aziende, in Symantec Corporation e in Commvault Systems Italia dove ha sviluppato conoscenze e networking su tutti i principali player di canale (distribuzione, partner, System Integrator e Service Provider).



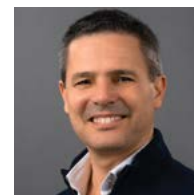
Stefano Franzese - Channel Sales Manager Italy Tenable

Channel Manager con 20 anni di esperienza in IT, responsabile di partnership di canale a supporto dell'ecosistema di partner regionali, integratori di sistemi e alleanze tecnologiche. Stefano è specializzato nello sviluppo e gestione di partnership strategiche, raggiungendo obiettivi attraverso collaborazioni strette con rivenditori e distributori VAD, con ampia esperienza in campo IT con vendor come Trend Micro, Symantec, VMware e CrowdStrike.



Ugo Tuveri - Account Manager Centro Sud Arista Networks

Ugo Tuveri, grazie a innumerevoli esperienze presso i maggiori vendor del settore, ha maturato un'esperienza pluriennale nel mondo IT e specificatamente nel networking. E' in Arista Networks dal 2019 ed ha già raccolto molteplici successi, basato a Roma è responsabile commerciale per il Centro Sud Italia.



Umberto Galtarossa - Senior Manager for Partner Technical Managers Team in North & South EMEA Pure Storage

Con una solida esperienza nel settore tecnologico, Umberto guida e supporta partner e clienti nella definizione e implementazione di soluzioni tecniche avanzate, eccellendo nel mentoring, nella configurazione dei sistemi e nella creazione di piani di abilitazione tecnica.

