



**Faire de la conformité non plus
une simple exigence commerciale,
mais un moteur de croissance**

ANW SOVOS

Comprendre les changements imminents de la facturation électronique dans la région EMEA

La facturation électronique est introduite dans toute la région EMEA alors que les gouvernements cherchent à combler les écarts de TVA, réduire la fraude et améliorer l'efficacité de la collecte des taxes. Cette décision s'inscrit dans une tendance mondiale plus large de contrôle continu des transactions (Continuous Transaction Controls, CTC), les autorités fiscales exigeant un accès en temps réel ou quasi-réel aux données transactionnelles.

Les délais varient en fonction des différents pays

Chaque pays a ses propres lois fiscales locales et rédige ses réglementations différemment et, comme il n'existe pas de règles mondiales normalisées pour leur application, il est largement admis que la conformité est une dimension complexe.

Les entreprises en France, en Belgique et en Espagne seront parmi les premières à être touchées.

France: La facturation électronique obligatoire CTC B2B sera introduite à partir du 1er septembre 2026 (PME à partir du 1er septembre 2027)

Modification du service PDP gratuit en France

Les entreprises concernées par la facturation électronique et le mandat de facturation électronique français avaient auparavant le choix entre l'utilisation d'une PDP ou du PPF pour le traitement et la livraison des factures. Cependant, la direction générale des Finances publiques (DGFIP) a annoncé en octobre 2024 que le rôle du PPF avait été considérablement réduit et qu'il n'assurerait plus la transmission de factures pour toutes les entreprises à travers le pays. À ce titre, le service public PDP « gratuit » de l'État français ne sera pas mis à la disposition des entreprises françaises.

Environ 4 millions d'entreprises devront désormais utiliser un logiciel de comptabilité compatible avec le PDP pour recevoir ces transactions, ce qui représente une formidable opportunité pour les partenaires ERP.

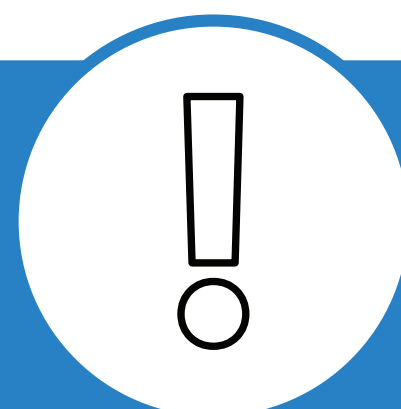
Défis commerciaux liés à la fiscalité indirecte

Rester au fait de l'évolution des mandats pour les transactions B2B et B2G peut représenter un vrai défi. Avec plus de 14 000 changements réglementaires par mois couvrant plus de 19 000 juridictions fiscales, il peut être difficile pour les entreprises de suivre le rythme, en particulier pour les entreprises mondiales ayant des chaînes d'approvisionnement complexes.

Mais s'ils ne le font pas, les conséquences peuvent être graves, allant de sanctions pénales à des poursuites judiciaires.

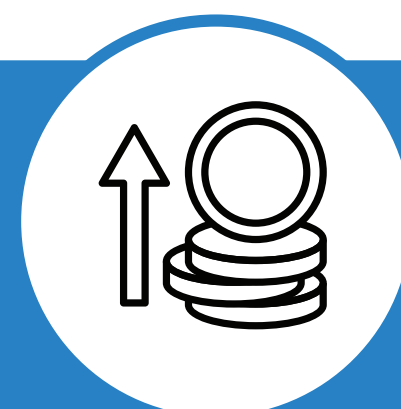
Pour répondre à l'évolution du paysage de la conformité, les entreprises ont souvent adopté une approche fragmentée, en utilisant des systèmes, technologies et processus d'entreprise disparates pour gérer les différents aspects de la conformité. Cette stratégie leur pose désormais de vrais problèmes, notamment :

Risque de non-conformité



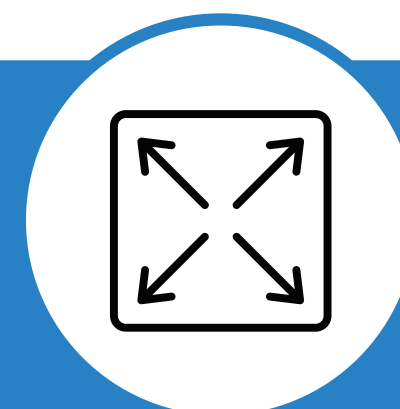
Plus de solutions ponctuelles signifient plus de difficultés à les gérer et à les mettre à jour lorsque des changements de conformité ou d'obligations fiscales surviennent, exposant l'entreprise à un risque financier et opérationnel accru. Respecter les exigences CTC n'est pas un choix, mais simplement les entreprises qui ne sont pas conformes seront présumées agir illégalement et risquent des fermetures opérationnelles.

Augmentation des coûts



En investissant continuellement dans des solutions ponctuelles, les coûts s'additionnent rapidement, ce qui a un impact négatif sur les coûts d'exploitation des clients en matière de conformité.

Incapacité à évoluer



Lorsque les opérations sont complexes et les données cloisonnées, cela signifie qu'il y a un manque de visibilité sur les trois principaux types de données qui entrent en ligne de compte dans la stratégie fiscale et de conformité d'une entreprise : la fiscalité indirecte, la fiscalité directe et les systèmes financiers.

En l'absence d'informations basées sur les données et d'une approche stratégique coordonnée de la conformité, les entreprises auront du mal à suivre les exigences de reporting, et les avantages obtenus dans le cadre de projets de transformation numérique seront perdus.

L'adoption du cloud ERP est en pleine expansion

La croissance mondiale du marché ERP cloud devrait atteindre 14,8 % entre 2023 et 2028.*

* Research & Markets, « E-Invoicing Market Report », , mars 2024.

Le marché de la planification des ressources d'entreprise (Enterprise Resource Planning, ERP) évolue, de plus en plus d'entreprises passant de systèmes ERP sur site à des solutions cloud pour une évolutivité et une flexibilité accrues.

Ce changement est motivé par :

- Un besoin d'accès aux données et de prise de décision en temps réel pour toutes les fonctions
- Des économies de coûts grâce à une infrastructure informatique et une maintenance réduites
- Une demande croissante de processus simplifiés et d'automatisation

Alors que de plus en plus de gouvernements adoptent les CTC, les entreprises devront aller au-delà de l'ERP et des systèmes financiers internes en adoptant une nouvelle plateforme de conformité centrale afin de pouvoir déterminer, vérifier et remplir immédiatement les bonnes données.

Quels sont les avantages pour les partenaires ?

Si vous êtes un fournisseur de solutions ERP, il s'agit d'une formidable opportunité d'offrir à vos clients une conformité de bout en bout, tout en vous concentrant sur les offres à valeur ajoutée.

- Générez des revenus supplémentaires en ajoutant Sovos Compliance Network à votre solution.
- Assurez-vous que vos clients respectent les exigences de conformité afin qu'ils ne se tournent pas vers d'autres solutions et qu'ils intègrent vos services plus profondément dans leurs processus critiques.
- Ajoutez de nouveaux pays et de nouveaux services de conformité selon les besoins de vos clients.
- Améliorez votre proposition de valeur dans le contexte de l'accélération des changements réglementaires.
- Déploiement plus rapide de nouveaux clients, de nouveaux pays et de nouveaux services

Qui est Sovos ?

Sovos est le leader mondial de la conformité numérique évolutive.

Cette entreprise cloud de conformité « always-on » aide les entreprises à identifier, déterminer et déclarer chaque transaction et obligation fiscale dans chaque territoire.

La mission de Sovos est de faire de la conformité non plus une exigence commerciale, mais un moteur de croissance, grâce à la seule plateforme unifiée de conformité fiscale et de reporting réglementaire du secteur, Sovos Compliance Cloud.

Qu'est-ce que Sovos Compliance Network ?

Sovos Compliance Network est la première solution complète au monde pour la conformité de la facturation électronique, y compris les modèles d'autorisation, de CTC et de post-audit mondial. Elle aide vos clients à :

- Cartographier sans effort les exigences de conformité en matière de fiscalité indirecte avec les fournisseurs, les acheteurs et les consommateurs
- S'assurer que leurs documents transactionnels respectent les dernières réglementations locales
- Communiquer en toute transparence avec les agences gouvernementales et plateformes certifiées appropriées
- Distribuer les factures aux partenaires commerciaux si nécessaire

Élément essentiel de la Sovos Indirect Tax Suite, Sovos Compliance Network offre une solution d'avenir évolutive pour vos clients et des opportunités de croissance des revenus pour vous.



Profitez de l'opportunité de mandat de facturation électronique et de déclaration électronique

La taille du marché mondial de la facturation électronique devrait atteindre 36 milliards USD d'ici 2028.*

*Taux de croissance (TCAC) de 21 % entre 2023 et 2028 – Research & Markets, comprend tous les segments, y compris les segments Multinationales, Entreprises et PME.

Les mandats de facturation électronique et de déclaration électronique représentent une incroyable opportunité, 80 pays adoptant déjà une forme de mandat de facturation électronique, et certaines des plus grandes économies de la région EMEA annonçant leur intention de suivre l'exemple dans les prochaines années.

C'est le moment idéal pour tirer parti des technologies Sovos afin de développer des solutions uniques qui vous rendent pertinent et compétitif, vous permettant de stimuler la croissance inter-segments et d'améliorer votre réputation en tant que fournisseur de choix.





Créez de nouvelles sources de revenus

Saisissez l'opportunité d'étendre votre empreinte à la fois fonctionnellement et géographiquement en capitalisant sur la conformité comme un puissant moteur de revenus. En répondant rapidement aux demandes d'expansion dans de nouveaux pays, vous vous intégrerez profondément dans les processus critiques de vos clients, en ayant l'assurance de faire partie intégrante de la planification de la continuité de leurs activités.



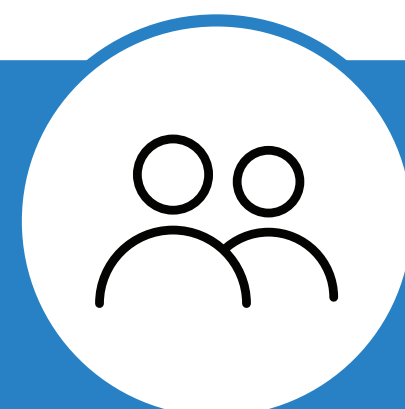
Offrez la première plateforme complète de conformité fiscale et de reporting

Libérez du temps pour innover en laissant Sovos gérer les complexités de la conformité fiscale grâce à des solutions cloud/SaaS/API de pointe qui offrent une assistance robuste pour répondre directement aux défis réels de vos clients.



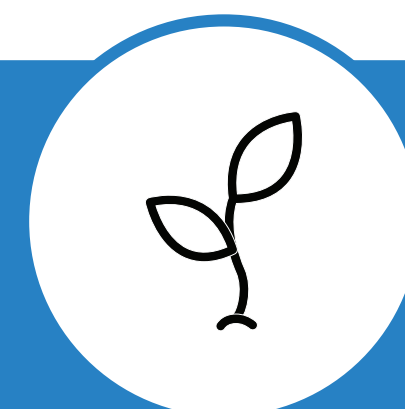
Profitez de l'expertise et de la portée mondiale de Sovos

Tirez profit des 40 ans d'expérience de Sovos et bénéficiez de solutions de reporting réglementaire et de conformité fiscale à la pointe du secteur. Desservant des dizaines de milliers de clients, dont la moitié des entreprises du classement Fortune 500, Sovos est présente dans plus de 70 pays, ce qui lui offre une portée mondiale inégalée.



Associez-vous à une marque de confiance reconnue dans le secteur

La marque Sovos ouvre la voie à un large éventail d'opportunités grâce à son équipe unique et son réseau de partenaires mondiaux. Vous pouvez alors fournir à vos clients une facturation électronique CTC à jour partout.



Créez un partenariat stratégique pour une croissance à long terme

Partagez des bonnes pratiques, tirez parti de solutions innovantes et établissez des relations commerciales durables avec Sovos et ses partenaires clés au sein du réseau de partenaires Sovos pour générer une croissance stable et durable.

Aidez vos clients à effectuer des transactions dans le monde entier en toute confiance

Les changements apportés au paysage de la conformité peuvent être soudains et percutants.

Sovos Compliance Network garantit que vos clients restent à jour, où qu'ils soient dans le monde, et qu'ils exploitent la conformité fiscale continue à leur avantage.

Assurez une conformité continue

- Aidez vos clients à être au fait des nouveaux mandats et des nouvelles exigences de reporting
- Harmonisez la structure, les chaînes d'approvisionnement et la stratégie commerciale
- Fournissez des mises à jour locales et un soutien dans le cadre des audits des autorités fiscales

Répondez aux objectifs des clients

- Sous-traitez la conformité pour vous concentrer sur votre activité principale
- Rationalisez les coûts en faisant appel à un seul fournisseur mondial de conformité fiscale
- Assurez-vous que les marchandises sont livrées à temps

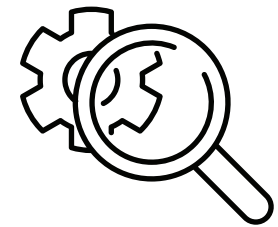
Stratégies client évolutives

- Faites évoluer la conformité à mesure qu'elle se développe à l'échelle mondiale et/ou au sein de la région
- Améliorez vos connaissances et vos compétences sans ajouter de personnel
- Automatisez et centralisez les processus pour garantir l'efficacité

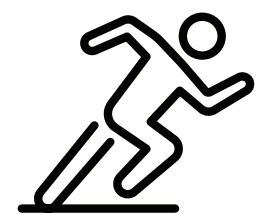
Pourquoi travailler avec Sovos ?



Gagner ensemble – Travailler avec Sovos offre de nombreux avantages commerciaux.



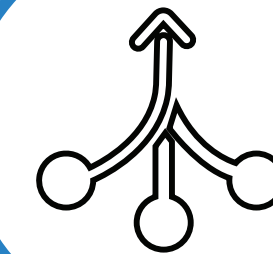
Découvrez de nouvelles opportunités de croissance : Tirez profit de connaissances, technologies et écosystèmes spécialisés pour identifier de nouvelles opportunités et accélérer les opportunités de croissance des ventes incitatives et croisées.



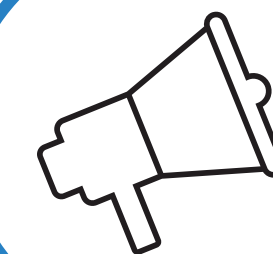
Accélérez l'innovation conjointe : Collaborez pour développer et commercialiser de nouvelles solutions, pénétrer de nouveaux marchés et investir dans de nouveaux domaines de recherche et développement.



Établissez des relations avec les clients : Tirez parti de nos empreintes au sein des entreprises et entre les différentes entreprises pour améliorer la sensibilisation conjointe.



Élargissez votre empreinte industrielle : Proposez des campagnes de leadership éclairé pour faire des incursions dans de nouveaux secteurs.



Doublez la mise sur le marketing conjoint : Participez à des promotions, des lancements de produits et des événements touchant différents marchés pour sensibiliser et susciter l'intérêt.

Faites de la conformité non plus une simple exigence commerciale, mais un moteur de croissance avec Arrow

Vous souhaitez profiter de l'opportunité de mandat de facturation électronique et de déclaration électronique ?

Votre équipe Arrow locale peut vous aider à intégrer rapidement le programme de partenariat Sovos et vous fournir une assistance complète pour la mise sur le marché, comprenant les éléments suivants :

- Planification et développement commerciaux dédiés
- Ressources marketing, activation et financement
- Expertise avant et après-vente ainsi qu'une équipe dédiée aux devis
- Formation commerciale et technique avec Arrow Education Services
- Accès à tout moment aux services de support technique Arrow leaders du secteur

[Planifiez dès aujourd'hui un entretien individuel](#) avec l'équipe commerciale de Sovos.





Arrow Electronics fait progresser l'innovation pour des milliers de grands fabricants de technologies et fournisseurs de services. Avec un chiffre d'affaires de 33 milliards de dollars en 2023, Arrow développe des solutions technologiques qui contribuent à améliorer les affaires et la vie quotidienne.

En savoir plus sur **arrow.com**

©2025 Arrow Electronics, Inc.
Arrow et le logo Arrow sont des marques
déposées d'Arrow Electronics, Inc.
Les autres marques commerciales et
informations sur les produits sont la
propriété de leurs propriétaires respectifs.



SOVOS